

平成 22 年 10 月 1 日

報道関係者各位

## IT 部が外販強化で独立、新会社「イーソーコドットコム」設立 ～物流不動産を成功に導いた IT 部門の経験を物流業界に～

イーソーコ株式会社（本社・東京都港区、遠藤文社長）と株式会社ビジネス・インフォメーション・テクノロジー（本社・東京都台東区、山口幸雄社長）は 10 月 1 日、「株式会社イーソーコドットコム」を設立しましたのでお知らせいたします。イーソーコの IT 部が独立する形を取り、物流業界に特化した IT 会社として、他社 IT 会社との差別化を図っていきます。

日本最大級の物流不動産検索サイト「イーソーコ.com」や、物流営業支援システム（LSS）など“物流不動産と IT” “営業と教育”をキーワードに、イーソーコのシステム開発を担ってきたイーソーコの IT 部。その“システムの運用にこだわってきた”成功経験を活用し、「物流業界の IT 活性化に貢献できる」会社にする考えです。

具体的に、新会社「イーソーコドットコム」は 5 つの事業を行ってまいります。

1. 物流営業サポート事業
2. IT 保守・教育事業
3. Web サービス事業
4. 物販事業
5. シェアオフィス事業

### 1. 物流営業サポート事業

物流不動産ビジネスで必要不可欠なシステム開発、保守を担当。システムを利用する人材の教育も行います。各都道府県にイーソーコ.com の ASP 先を開拓し、システム面の運用、バックアップ体制も整えます。

### 2. IT 保守・教育事業

高機能のシステムが現場に入っているにもかかわらず、実際に利用している機能は一部分で、システムが持つ機能を十分に活用できているとはいえません。各物流企業の社員の方へ IT 教育を行い、物流業界の IT 力の底上げを図ります。

### 3. Web サービス事業

今まで、物流不動産ビジネスで培った、物流の知識とネットワークを活用し、「本当に物流現場で利用できる、必要なシステム」を構築し、ネットワークを活用した「営業を強化できるシステム」の販売、「コスト面を考えた」提案を行っていきます。

### 4. 物販事業

各種の販売代理を行っていきます。倉庫内の管理に便利な「Web カメラ」

や、事務所経費の削減ができる「トナーカッター」など、今まで築いてきたネットワーク先企業のサービスの販売協力を行います。

#### 5. シェアオフィス事業

物流業界に特化したシェアオフィス。会員同士の共同営業・共同ビジネスの場として期待できます。

荷主企業との連携が必要な物流企業にとって、ITシステムは重要なツールです。しかし、今まで、ITシステムは、荷主側の業界の後追いになることが多く、ITに取り残されたり、焦るあまりに、不要なITシステムを導入したりするケースがありました。

新会社は、物流企業に本当に必要なITシステムとは何なのか？を考え、各社にとって最適なシステムを紹介し、利用する社員の教育も含めたサポートを行っていきます。それにより「物流業界のITを活性化」の実現を目指します。物流業界とITの橋渡しをする会社です。自社開発を行わず、すでに世の中にあるすばらしいシステムを紹介していくことが特徴です。

新会社のコンセプトは、「物流業界のIT活性化に貢献できる」こと。「営業とIT」「教育とIT」「ネットワークとIT」「物流とIT」「人とIT」、それぞれ、会社として必要な業務とITを結びつけることで、新会社のコンセプトを実現させていきます。

新会社の社長に就任した早崎幸太郎は「20代で起業したいという夢を持って、今まで物流不動産ビジネスに取り組んできました。これだけシステム化が進んできているなかで、ITスキルは、ビジネスで必須の能力になる。通常システム開発なども行っていくが、企業のITスキルを持った人材の開発・教育という切り口を、新会社ではアピールしていきたい」と抱負を語っています。



#### <新会社概要>

株式会社イーソーコードットコム

代表者 早崎 幸太郎 (はやざき・こうたろう)

資本金 995万円

決算期 7月期

初年度目標売り上げ 4,500万円

#### プレス問い合わせ先

株式会社イーソーコ総合研究所 経営企画室広報担当

川崎 (かわさき)

電話 03-5441-1237