

ロジスティクスIT研究所

東京都港区芝浦1-13-10 第三東運ビル9F 〒105-0023

TEL 03-5765-5799 FAX 03-5765-5798

http://www.logi-it.jp

年間購読料 9,216円 (郵送料込)



ASPの「輪」 (2)

ASPのメリットを実感——物流不動産 ビジネスをきっかけに流通加工業務を受託

日本新物流創造 代表取締役社長 松隈由光氏

千葉イーソーコを運営する日本新物流創造は、物流不動産ビジネスをきっかけに物流業務の受託にも成功した。物流不動産ビジネスと既存物流事業とのシナジー効果を実感したという松隈由光・代表取締役社長に案件受託成功の秘訣、イーソーコASPのメリットを聞いた。

物流不動産ビジネスをきっかけに流通加工業務の受託に成功した。

大手物流企業子会社で、千葉イーソーコに倉庫の問い合わせをしてくれた顧客がいた。その時の倉庫は条件が合わなかったが、他の仕事の提案などとしていくうちに当社の流通加工業務に興味を示し、いくつかの案件で当社の起用を検討して

もらった。

迅速さときめ細かい流通加工を必要とするボジョレヌーポールの業務を受託。

解察の時期に間に合うよう、迅速かつ正確な流通加工を要求されるボジョレヌーポールの業務を受託したときは、身が引き締まる思いだった。成田空港近くの顧客の施設で加工を行ったが、人手が

集まりにくく、労働力確保には協力会社の支援も大きかった。

荷主企業からも正確な作業が絶賛された。少し複雑な話だが、依頼の物流会社とは別に、荷主である酒類メーカーの担当者が現場に来て、業務の監督をする体制だった。依頼者である物流会社は、輸入、通関、配送は得意としていた

が、単なる仕分けだけでなくギフト包装もするようなきめ細かい流通加工は、それほど得手ではなく、酒類メーカーの指導の下、業務を行っていた

よ。当社は、従来のやり方を改善できると考え、工程を見直し、さらに効率の良い作業体制を提案した。

——イーソーコASPのメリットとは。

当社のように設立間もない企業は、知名度が低い。しかし、イーソーコASPとして、千葉イーソーコを運営すること

で、お客様から「イー

ソーコを運営しているなら大丈夫」と信頼感を持ってもらうことができ

る。千葉イーソーコのサイトが、顧客との接点となり、販売チャンネルを広げられる。当社単独では、取引できないような顧客から声をかけられることも。物流不動産プレイヤーになると、今回のように倉庫を借りたいという照会に対し、話が発

展すれば貸賃借といった不動産契約ではなく、作業請負を受託することも可能。既存の物流業務とのシナジー効果が出せ、収益につながる。今後

も顧客、自社、イーソーコのトリプルウィンになるようなビジネス展開を目指したい。